PAULA NOGUEIRA

MÍDIA KIT

Paula Nogueira

Gestão, liderança, vendas e IA aplicada.

Conhecimento construído
na prática de empreender.



14 anos como empresária

Sou contadora de formação e apaixonada por empreendedorismo. Construí a Ative desde o início e participei da construção da Realize, conectando a operação do dia a dia às decisões que orientam o futuro de um negócio.

Minha experiência reúne gestão administrativa e financeira, marketing, vendas, liderança, construção de equipes, processos e planejamento patrimonial. Formações, treinamentos, imersões e os erros e acertos da minha trajetória aprofundaram essa visão integrada.

Levo esse olhar a palestras e treinamentos voltados a empresários, gestores e equipes, com linguagem clara e aplicações ligadas à realidade do negócio.

Conhecer o mídia kit online

PAULA NOGUEIRA

01 / GESTÃO COM IA

Gestão com IA: da curiosidade à aplicação

Como identificar usos úteis da inteligência artificial na rotina empresarial e transformar uma necessidade concreta em uma aplicação revisada.

PARA QUEM

Empresários, gestores e equipes administrativas.

TEMAS CENTRAIS

- O que a IA pode apoiar - e o que exige decisão humana.
- Como escolher tarefas e construir pedidos com contexto.
- Aplicações em gestão, comunicação e organização de informações.
- Cuidados com dados, revisão e qualidade das respostas.

APLICAÇÃO DURANTE O ENCONTRO

Exercício guiado: transformar uma dor do negócio em um pedido estruturado para a IA.

FORMATO

Palestra de 60 a 90 minutos. Presencial ou online ao vivo. Escopo final alinhado ao público e ao objetivo do evento.

INVESTIMENTO

Valores a consultar

02 / LIDERANÇA

Liderança que dá direção ao crescimento

Como liderar com clareza, distribuir responsabilidades e estabelecer uma rotina que ajude a equipe a executar o que foi combinado.

PARA QUEM

Empresários, coordenadores e líderes de equipes.

TEMAS CENTRAIS

- Responsabilidades claras e expectativas de entrega.
- Delegação com autonomia e acompanhamento.
- Comunicação, feedback e alinhamento de prioridades.
- Cultura vivida na rotina e desenvolvimento de pessoas.

APLICAÇÃO DURANTE O ENCONTRO

Exercício de alinhamento: responsável, entrega, prazo e acompanhamento de uma tarefa real.

FORMATO

Palestra de 60 a 90 minutos. Presencial ou online ao vivo. Escopo final alinhado ao público e ao objetivo do evento.

INVESTIMENTO

Valores a consultar

03 / VENDAS

Vendas com direção: do contato ao acompanhamento

Como construir uma rotina comercial consultiva, conectando entendimento do cliente, proposta de valor e acompanhamento das oportunidades.

PARA QUEM

Empresários, gestores comerciais, SDRs e consultores.

TEMAS CENTRAIS

- Escuta e qualificação antes da proposta.
- Como explicar valor com clareza e critério.
- Etapas do funil e definição do próximo passo.
- Acompanhamento, objeções e indicadores da rotina comercial.

APLICAÇÃO DURANTE O ENCONTRO

Análise de uma oportunidade comercial: diagnóstico, próximo passo e registro do acompanhamento.

FORMATO

Palestra de 60 a 90 minutos. Presencial ou online ao vivo. Escopo final alinhado ao público e ao objetivo do evento.

INVESTIMENTO

Valores a consultar

04 / IA QUE CONSTRÓI

IA que Constrói

Consultoria prática para criar ferramentas e processos para o seu negócio, usando Claude e ChatGPT como apoio à construção e à revisão.

PARA QUEM

Empresários e profissionais que querem aplicar IA a necessidades reais da operação.

TEMAS CENTRAIS

- Aplicar Claude e ChatGPT a problemas concretos do negócio.
- Criar aplicativos, sites e micro sistemas conforme o objetivo e a complexidade.
- Construir processos, planilhas e outras ferramentas para a rotina.
- Testar, revisar e definir critérios de uso das soluções criadas.

APLICAÇÃO DURANTE O ENCONTRO

Construção guiada de ferramentas ou processos escolhidos no alinhamento inicial, com aplicação à necessidade do participante.

FORMATO

Consultoria presencial individual ou em grupo de até 6 participantes. Duração e escopo definidos no alinhamento inicial.

INVESTIMENTO

Valores a consultar

Até 6 participantes. Apenas presencial.

Investimento e contratação

Valores a consultar. A proposta é definida conforme o formato, o público e o escopo de cada contratação.

Tema	Online ao vivo	Presencial
Gestão com IA	Valores a consultar	Valores a consultar
Liderança	Valores a consultar	Valores a consultar
Vendas	Valores a consultar	Valores a consultar
IA que Constrói	-	Valores a consultar

O que considerar na proposta

• Palestras: 60 a 90 minutos, com alinhamento prévio e adaptação ao público. Treinamentos em empresas e individuais: valores a consultar.

• Deslocamento, hospedagem, infraestrutura, gravação e direitos de uso posterior são definidos separadamente, quando aplicáveis.

• IA que Constrói: consultoria exclusivamente presencial. Atendimento individual ou em grupo de até 6 pessoas. Valores a consultar. Duração e escopo definidos no alinhamento inicial.

Vamos planejar seu encontro

Informe o tema, público, quantidade de participantes, data, cidade e formato. A proposta é ajustada à necessidade do evento ou do atendimento.